



## BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A ou B

Niveau d'entrée : /

Niveau de sortie en cas de réussite aux examens : 4

Durée du cursus : 3 ans

### Modalités d'admission :

Le baccalauréat professionnel se prépare en trois ans après la troisième et rassemble près d'une centaine de spécialités.

Au lycée Paul Verlaine, après la classe de 3ème : seconde Métiers de la relation client puis première et terminale Métiers du commerce et de la vente, option A ou B.

Les élèves titulaires de certains CAP du même secteur peuvent également le préparer en 2 ans sous certaines conditions.

### Eligible à l'apprentissage :

OUI à partir de 16 ans et à tout moment dans le cursus, sans quitter sa classe.

### Frais de scolarité si apprentissage \* :

En apprentissage, la scolarité est financée dans le cadre d'un contrat de travail, par l'entreprise via son Opérateur de Compétences (OPCO).

\* Plus d'informations sur l'apprentissage sur le site internet du CFA Académique : [www.academiereims.fr/reseau/gipfcip-cfa/](http://www.academiereims.fr/reseau/gipfcip-cfa/)

### Accueil PSH :

Formation ouverte aux personnes en situation d'handicap. Moyens de compensation à étudier avec l'infirmière scolaire de l'établissement.

### Modalités d'évaluation :

Périodes de stages obligatoires pour valider le Bac Pro.

Le baccalauréat professionnel comporte **sept épreuves obligatoires**. Les candidats peuvent aussi choisir de passer jusqu'à deux épreuves facultatives.



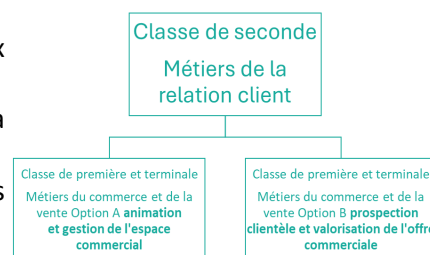
**Taux de réussite aux examens (2022)**

**95%**

Le BAC PRO Métiers du commerce et de la vente, se prépare selon l'option A ou B.

Ces options préparent à deux métiers distincts :

- l'option A destinée à la vente en magasin,
- l'option B destinée à des commerciaux terrains.



## ► Public et Prérequis

- Goût du contact
- Sens des relations humaines
- Aisance, politesse
- Patience, disponibilité
- Esprit d'initiative
- Sens des responsabilités

## ► Métiers et Compétences visés

### Option A

Le titulaire du Bac Pro doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité. Son activité, au sein d'une équipe de vendeur, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale.

Il travaille dans tout type d'unité commerciale : physique ou virtuelle, met à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

### Option B

Le titulaire de ce diplôme travaille généralement comme attaché commercial salarié d'une entreprise.

Pour réaliser ses objectifs, il prospecte les clients potentiels. Il alimente son fichier informatisé.

Il incite ses interlocuteurs à acheter en utilisant un argumentaire fondé. Il peut être amené à effectuer une démonstration et à négocier les conditions de la vente.



## ► Programme de formation

| Nombre d'heures de cours par semaine |                     |
|--------------------------------------|---------------------|
| Sur les 3 années de formation        |                     |
| Enseignement Général                 | 1 070 heures        |
| Enseignement Professionnel           | 1 189 heures        |
| Soutien au Parcours                  | 91 heures           |
| Formation en entreprise              | De 16 à 20 semaines |

## ► Stages

Durée des stages sur le cursus de formation complet : De 20 semaines x 35h

Les stages sont-ils éligibles à l'allocation PFMP\* (\*Périodes de formation en milieu professionnel) ? Oui

Puis-je avoir une gratification versée par l'entreprise à la fin de mon stage ? Oui

Les stages sont-ils certificatifs ? Oui

Vais-je être accompagné (e) pour trouver mon lieu de stage ? Oui, mais l'élève doit-être le moteur de ses recherches.

## ► Poursuites d'études

Le Bac Pro a pour premier objectif l'insertion professionnelle mais, avec un très bon dossier ou une mention à l'examen, une poursuite d'études est envisageable notamment en BTS.

Exemples de poursuites d'études:

- BTS Management Commercial Opérationnel
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client

### Les + du lycée

#### PAUL VERLAINE



Restaurant Scolaire  
Internat filles & garçons  
Cafétéria,  
Maison des élèves et étudiants  
Association sportive  
Salle de musculation

Mini-entreprises  
Lycée 4.0

